

Die EDI-Erweiterung von Crossgate für SAP NetWeaver Process Integration überzeugt bereits 47 Neukunden weltweit

*Die On Demand EDI-Lösung aus der Kooperation von SAP und Crossgate
stößt im Markt auf verstärkte Zustimmung*

München, 7. April 2009. Crossgate, weltweiter Experte im Bereich B2B-Integration, baut seine Kundenbasis für das B2B Managed-Service-Modell auf Fixkostenbasis unaufhaltsam aus.

Im Zuge der derzeit unsicheren Weltwirtschaftslage konzentrieren sich Unternehmen vor allem auf Möglichkeiten, Betriebskosten und Budgets drastisch zu reduzieren. Ein Ansatz ist dabei die Konsolidierung von Geschäftsprozessen. Dabei liegt für SAP-Kunden die Lösung zur Integration interner und externer Geschäftsprozesse klar auf der Hand: der Einsatz von SAP NetWeaver Process Integration (SAP NetWeaver PI).

SAP NetWeaver PI zur Optimierung von Geschäftsprozessen

Mehr als 3.000 Unternehmen haben sich bereits für das SAP NetWeaver PI Angebot als ihre prozessorientierte SOA Middleware entschieden. Diese unterstützt die Integration und Koordination einzelner Prozessabläufe sowohl intern (Application-to-Application, kurz A2A) als auch extern (Business-to-Business, kurz B2B). Das Angebot beinhaltet ein Enterprise Services Repository, einen Enterprise Services Bus, vorkonfigurierte Integrations-Templates sowie technische und Industrie-spezifische Adapter zur technischen Unterstützung der ‚End-to-End‘-Integration. SAP NetWeaver PI ist viel mehr als nur Technologie – das Angebot umfasst auch Templates zur Integration ganzer Geschäftsprozesse bestehend aus Integrationsszenarien, Prozesskomponenten, detaillierter

Kontakte für die Presse:

Crossgate AG
Balanstraße 73
Gebäude Nr. 11
81541 München

Andrea Fusenig
Tel. +49-89-207041 388
Fax +49-89-207041 333
E-Mail: Andrea.Fusenig@
crossgate.com
www.crossgate.com

Trademark PR
Goethestraße 66
80336 München

Susanne Nguyen
Tel. +49 (0)89 / 444 46 74 11
Fax +49 (0)89 / 444 46 74 79
E-Mail: susanne.nguyen@
trademarkpr.eu



SAP AG
Dietmar-Hopp-Allee 16
69190 Walldorf

Schnittstellen-Beschreibungen sowie globaler Datentypen. Es ermöglicht Unternehmen, ihre Total Cost of Ownership (TCO) für die Integration von Geschäftspartnern deutlich zu senken und sich auf die Vorteile integrierter Geschäftsprozesse zu konzentrieren.

SAP und Crossgate – ein gemeinsames Ziel

Durch den Ausbau der bestehenden Kooperation zwischen der SAP und Crossgate im Bereich Business Process Outsourcing (BPO) können nun auch zukünftige Kunden von SAP NetWeaver PI einen bedarfsorientierten EDI-Ansatz für ihre Geschäftspartnerintegration wählen. Das erfordert keine zusätzlichen Investitionen für das Erstellen von Partnermappings und keine neuen Mitarbeiter für die Betreuung der Geschäftspartnerverbindungen.

Die B2B 360° Services „powered by SAP“ von Crossgate öffnen das Tor zu mehr als 40.000 Geschäftspartnern, die bereits an das Business-Ready Network von Crossgate angeschlossen sind. Für Unternehmen, die sich in einem weltweiten Geschäftspartnernetzwerk mit länderspezifischen Compliance-Anforderungen bewegen, bietet dieses Managed-Services-Modell für elektronischen Datenaustausch die perfekte Lösung, um auf Branchenanforderungen zu reagieren, ohne dabei die Kosten und die Mitarbeiterkapazität zu erhöhen. Der SAP-konforme EDI-Ansatz reduziert sowohl die fixen als auch variablen Kosten, die durch die Umsetzung und die Betreuung der sich stetig ändernden B2B-Anforderungen entstehen.

Vorteile des Managed-Service-Modells

Die Crossgate B2B 360° Services „powered by SAP“ setzen genau an den Problempunkten an, die bei etwaigen In-house-Lösungen zur B2B-Integration immer wieder aufkommen: Anstatt nur generische B2B-Datenstandards – wie ANSI X12 oder EDIFACT – ohne Prozessbezug und semantisches Verständnis bereitzustellen, beinhaltet das EDI Managed-Service-Modell partnerspezifisch definierte Mappings, Kommunikationsstandards und Geschäftsprozesse. Die Koppelung an das Business-Ready Network von Crossgate basiert auf einer Service-orientierten Architektur und ist mit SAP NetWeaver kompatibel. Anders als bei In-house-B2B-Lösungen, bei denen zeitliche und finanzielle Aufwände in

ungeahnte Höhen schnellen und außer Kontrolle geraten können, bietet das Geschäftsmodell von Crossgate Planungssicherheit auf Fixkostenbasis. Die B2B 360° Services „powered by SAP“ bieten sofort betriebsfertige "Service Extensions" für SAP ERP, SAP Business All-in-One, SAP Business ByDesign, SAP Supply Network Collaboration, SAP Transportation Management und für eine Vielzahl anderer SAP-Lösungen.

Der Beweis für die Akzeptanz der Lösung im Markt – 47 Neukunden

Die komplett integrierte und fixkostenbasierte B2B-Lösung von Crossgate hilft Unternehmen dabei, ihre Produktivität zu steigern, globale e-Business-Anforderungen zu erfüllen und die Flexibilität des Unternehmens entscheidend zu verbessern – um so für heutige und zukünftige Herausforderungen besser gewappnet zu sein. Bis jetzt haben sich 47 Unternehmen verschiedener Branchen weltweit für die B2B 360° Services „powered by SAP“ von Crossgate entschieden – und die Zahl steigt stetig.

Ken Tsai, Director Enterprise Solution Marketing für SAP NetWeaver PI, erklärt: „Im Schnitt entscheiden sich jeden Werktag 2,7 neue Kunden für SAP NetWeaver PI, um ihre Prozesse zwischen verschiedenen Anwendungen und den Geschäftspartnern in ihrem Netzwerk zu integrieren, ohne sich dabei in technische Komplikationen zu verstricken. Dank der Kooperation von SAP und Crossgate können Kunden von den Vorzügen einer Geschäftsprozess-fokussierten Integration jetzt auch über einen Managed-Service-Ansatz profitieren, der die Anbindung neuer Partner weiter vereinfacht.“

Über Crossgate:

Crossgate ist der weltweit erste Anbieter eines Business-Ready Networks, das ad hoc eine hundertprozentige Integration von Geschäftspartnern, Kunden und Lieferanten garantiert. Einmal an das Crossgate-Netzwerk angeschlossen, können Unternehmen Daten in allen Formaten und über alle Mediengrenzen hinweg mit beliebigen Geschäftspartnern elektronisch austauschen. Durch die Crossgate B2B 360° Services „powered by SAP“ erhalten Kunden direkt aus ihrem SAP-System heraus einen sofortigen Zugang zu allen in das B2B-Transaktionsnetzwerk integrierten Geschäftspartnern. Mit den rechtskonformen e-Invoicing-Services deckt Crossgate den gesamten Prozess der ein- und ausgehenden Rechnungen inklusive Signatur, Compliance Monitoring und der revisions sicheren Langzeitarchivierung ab. Über das Crossgate Business-Ready Network tauschen bereits mehr als 40.000 Geschäftspartner Dokumente und Daten aus.

Neben dem neuen Hauptsitz in München ist Crossgate an vier Standorten in Deutschland vertreten, Auslandsgesellschaften befinden sich in Atlanta, London, Mailand und Paris.

Crossgate beschäftigt zurzeit ca. 250 Mitarbeiter. Weitere Informationen unter www.crossgate.de.