

**Auf den EDI-Geschmack gekommen –
B2B-Datenaustausch läuft bei Feodora Chocolate über den
m@gic EDDY von Crossgate**

*Der m@gic EDDY bietet Feodora EDI-Kostentransparenz: Fixpreise für
Software-Lizenz und Wartung sowie feste Partnerprofil-Preise.*

Göttingen / München, 17. November 2009. Als „Fass ohne Boden“ bezeichnete Manfred Hilken, Leiter Innendienst und Logistik im Jahr 1999 die alte, individuell entwickelte EDI-Lösung bei dem Schokoladenvertreiber Feodora Chocolate GmbH & Co. KG (Bremen). Zu hohe Kosten vor allem bei der Erstellung neuer Partnerprofile beschleunigten die Suche nach einer leistungsfähigen Ersatz-Lösung. Auf Empfehlung wandte sich Feodora an Crossgate, den Experten für EDI/B2B-Datenaustausch. Nicht nur die Leistungsfähigkeit und die Fixpreise für Softwarelizenz und Wartung des EDI-Konverters m@gic EDDY überzeugten, sondern auch die vielen bereits bestehenden Handelskontakte. Mithilfe des m@gic EDDY wickelt Feodora heute 90 Prozent aller Rechnungsaus- und 70 Prozent der -eingänge ab.

Das EDI-Umstellungsprojekt umfasste neben Feodora auch den Schokoladenhersteller Bremer HACHEZ Schokolade. Die beiden Marken agieren unter dem Dach Hanseatische Chocolate, treten aber eigenständig im Markt auf. In den Bereichen Informationstechnologie, Warenwirtschaft und Logistik dagegen arbeiten die Firmen Mandanten gesteuert mit den gleichen Systemen. Im Rahmen der Neuausrichtung der EDI-Lösung ging es prinzipiell darum, möglichst viele Prozesse komplett auf EDI umzustellen. Dabei lag der Fokus auf ein- und ausgehenden Rechnungen (INVOIC send & receive), internen Bestellungen (ORDER) und Lieferavisen (DESADV).

Kontakte für die Presse:

Crossgate AG
Balanstraße 73
Gebäude Nr. 11
81541 München

Andrea Fusenig
Tel. +49-89-207041 388
Fax +49-89-207041 333
E-Mail: Andrea.Fusenig@
crossgate.com
www.crossgate.com

Trademark PR
Goethestraße 66
80336 München

Susanne Nguyen
Tel. +49 (0)89 / 444 46 74 11
Fax +49 (0)89 / 444 46 74 79
E-Mail: susanne.nguyen@
trademarkpr.eu

EDI wird zum Selbstläufer

m@gic EDDY ist eine multifunktionale, datenbankgestützte EDI/XML-Software. Die individuellen Regeln (XML, EDIFACT, VDA, Odette etc.), nach denen die Geschäftspartner wie Edeka, Markant, die Metro-Gruppe, Rewe und weitere namhafte Handelsunternehmen ihre digitalen Daten übermitteln (Bestellungen, Rechnungen, Lieferscheine etc.), werden als Partnerprofile in der Konvertersoftware hinterlegt.

„Bereits die Umstellung auf m@gic EDDY bestätigte uns, dass wir die richtige Entscheidung getroffen hatten,“ so der Leiter des EDI-Projekts, Manfred Hilken. Der Kontakt zum neuen EDI-Partner war intensiv, alle Vereinbarungen wurden eingehalten und auch die Schnittstellen- und Datenübernahme vom damaligen Software-Partner managten die m@gic EDDY-Spezialisten souverän.

Bei Feodora hat durch den Einsatz von m@gic EDDY zudem eine Management-Verlagerung stattgefunden: „Wir haben uns gleich zu Beginn entschieden, die Hoheit über die Partnerprofile grundsätzlich bei Crossgate zu lassen. Damit haben wir die Sicherheit einer Rundumbetreuung“, erklärt Manfred Hilken. Dazu gehören auch die kostenlosen Profiländerungen und jede Neuansbindung, die Crossgate im Standardvorgang von der Lieferung über die Installation und den Testbetrieb leistet. „Bis heute sehen wir uns immer wieder bestätigt, dass m@gic EDDY für den EDI-Datenaustausch die richtige Entscheidung war“, so Hilken abschließend.

Über die FEODORA Chocolate GmbH & Co. KG:

Die FEODORA Chocolate GmbH & Co. KG, Bremen, vertreibt hochwertige Pralinen- & Schokoladenprodukte. Feodora Chocolate und der Schokoladenhersteller, Bremer HACHEZ Chocolate GmbH & Co. KG, zählen zu den exklusivsten Anbietern im Premiumsegment des Süßwarenmarktes und sind im klassischen Süßwarenfachhandel ebenso vertreten wie in den Kaufhäusern und insbesondere im deutschen Lebensmittelhandel. Auch international sind die Produkte in ausgesuchten Vertriebsbereichen für den Verbraucher erhältlich.

Über m@gic EDDY network:

m@gic EDDY network ist der EDI-Konverter für alle Mittelstandsunternehmen, die schnell in den unternehmensübergreifenden Datenaustausch einsteigen oder umsteigen wollen. Mehr als 2.000 Kundeninstallationen unterstreichen seine Mittelstandsexpertise. m@gic EDDY network leistet alles, was man sich von einer EDI-Inhouse-Lösung verspricht: eine unproblematische Integration, höchste Zuverlässigkeit und kostengünstige Erweiterbarkeit. Vor allem aber bietet er 100% Kostentransparenz und keine versteckten Folgekosten.

Das Besondere am m@gic EDDY-Konverter ist die network-Komponente, d.h. die Möglichkeit des direkten Anschlusses an das Crossgate B2B-Netzwerk mit 40.000 sofort erreichbaren Geschäftspartnern sowie umfangreichen On-Demand-Services. Damit stellt m@gic EDDY network nicht nur eine ideale EDI-Inhouse-Lösung dar, sondern bietet durch den Plug&Play-Anschluss an das Business-Ready Netzwerk die ideale Einstiegslösung für kleine und mittlere Unternehmen. Weitere Informationen unter www.magic-eddy.de.

Über Crossgate:

Crossgate ist der weltweit erste Anbieter eines Business-Ready Networks, das ad hoc eine hundertprozentige Integration von Geschäftspartnern, Kunden und Lieferanten garantiert. Einmal an das Crossgate-Netzwerk angeschlossen, können Unternehmen Daten in allen Formaten und über alle Mediengrenzen hinweg mit beliebigen Geschäftspartnern elektronisch austauschen. Durch die Crossgate B2B 360° Services „powered by SAP“ erhalten Kunden direkt aus ihrem SAP-System heraus einen sofortigen Zugang zu allen in das B2B-Transaktionsnetzwerk integrierten Geschäftspartnern. Mit den rechtskonformen e-Invoicing-Services deckt Crossgate den gesamten Prozess der ein- und ausgehenden Rechnungen inklusive Signatur, Compliance Monitoring und der revisionssicheren Langzeitarchivierung ab. Über das Crossgate Business-Ready Network tauschen bereits mehr als 40.000 Geschäftspartner Dokumente und Daten aus.

Neben dem Hauptsitz in München ist Crossgate an vier Standorten in Deutschland vertreten, Auslandsgesellschaften befinden sich in Atlanta, London, Mailand und Paris. Crossgate beschäftigt zurzeit ca. 250 Mitarbeiter. Weitere Informationen unter www.crossgate.de.